



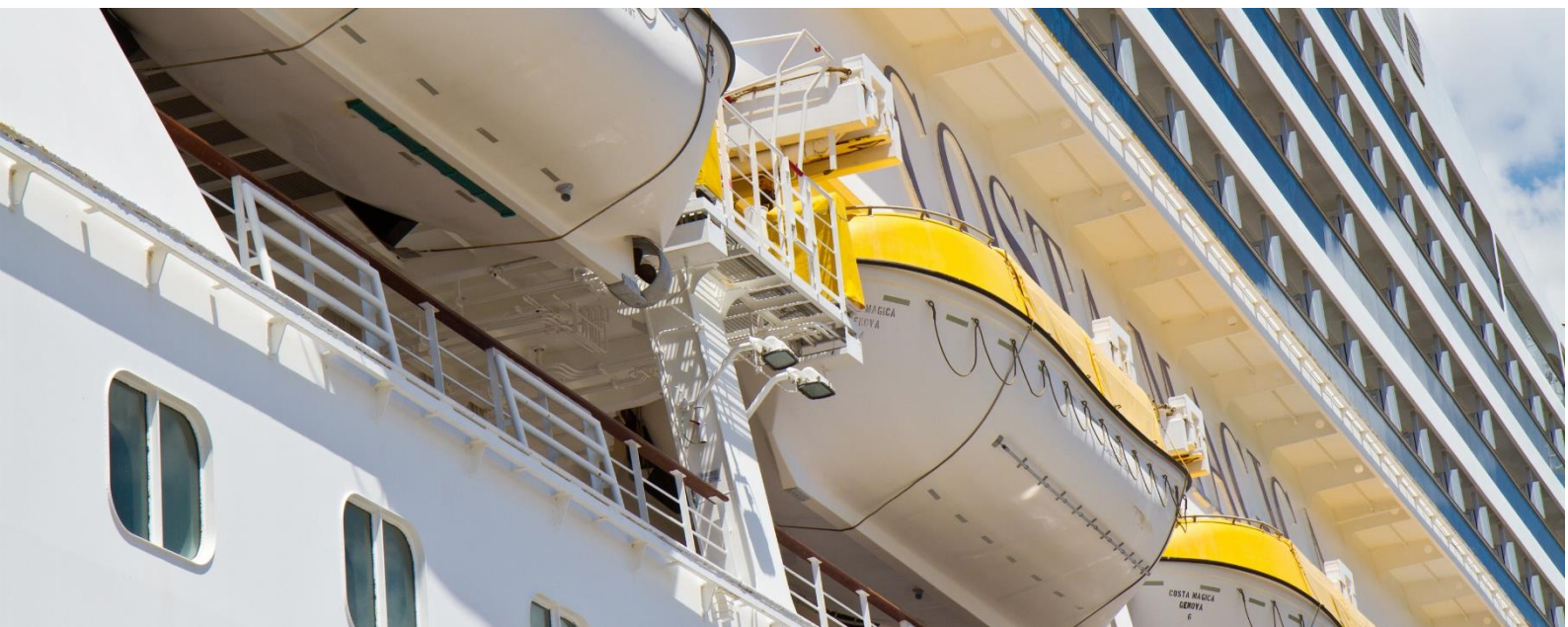
Kasvua kansainvälisiltä markkinoilta meriteollisuusyrityksille

MYYNTIVALMIUDET KUNTOON – ASIAKKAINA TELAKAT JA VARUSTAMOT

Haluatko vahvistaa asemaasi toimittajana kansainvälisille telakoille ja varustamoille?

Osallistu neljä työpäivää kestävään täsmävalmennukseen, jossa kehitetään yrityksesi kansainvälistymisvalmiuksia ja valmistaudutaan kansainvälisiin asiakaskohtaamisiin. Finpron operoiman Maritime and Offshore from Finland -kasvuohjelman valmennuksen toteuttaa Industria Oy ja se on Työ- ja elinkeinoministeriön (TEM) tukemaa.

Tämän erittäin suositun ja hyvän palautteen saaneen valmennuksen neljä ensimmäistä ryhmää täyttivät nopeasti, ja viides ryhmä käynnistyy 6.10.2016. Jo toteutuneiden ryhmien asiakastapaamisissa useampi osallistuja sai telakoilta suoria tarjouspyyntöjä. Lokakuussa alkavaan valmennukseen otetaan mukaan vain kuusi meriteollisuusalan yritystä – ilmoittaudu siis nopeasti mukaan!



Norjan meriteollisuus on öljyn ja kaasun hinnan laskun seurauksena muutoksessa. Norjan telakkateollisuus joutuu rakentamaan alustyyppisiä, joita Norjassa ei ole aiemmin rakennettu, ja joiden osalta puuttuu paikallista osaamista ja kapasiteettia. Norjan valtion "green fleet"-vaatimus pakottaa korvaamaan monta vanhaa alusta uudella. Offshore-teollisuudessa on hintapaineiden johdosta luovuttu monin osin vaatimuksista paikallisuudesta ja uudet ulkomaiset toimittajat ja alihankkijat hyväksytään helpommin.

Saksan risteilylaivateollisuudella on tilauksia vuoteen 2020. Saksan telakkateollisuuden tilauskannan nopea muutos parempaan on aikaansaanut uusille ulkomaisille toimijoille hyviä mahdollisuuksia luovan asetelman. Ranskassa on tilauksia ja optioita vuoteen 2019 saakka. Alankomaiden meriteollisuus etsii kilpailukykyä kansainvälisen yhteistyön kautta. Tilanne luo hyviä mahdollisuuksia uusille ja osaville alihankkijoille.



Kenelle

Kansainvälistymisvalmennus on suunnattu niille meriteollisuuden pk-yrityksille, jotka haluavat kansainvälistyä ja luoda uusia asiakassuhteita laivanrakentajiin ja laivanvarustamoihin.

Mitä saan valmennuksesta?

Valmennuksen tavoitteena on kehittää pk-yritysten kansainvälistymisvalmiuksia ja kansainvälistymisestä vastaavien avainhenkilöiden myynti- ja markkinointitaitoja. Lisäksi valmennus tarjoaa mahdollisuuden harjoitella näitä taitoja konkreettisissa tapaamisissa asiakasyritysten ostajien kanssa.

Saamamme palautteen perusteella valmennukseen kannattaa tulla ainakin näistä syistä:

- Henkilökohtaiset tapaamiset kahden kansainvälisen telakan edustajien kanssa
- Ajankohtainen toimialatieto ja tieto toiminnasta kullakin kohdemarkkinalla
- Oman myyntipuheen harjoittelu ja palautekeskustelu, josta sai ideoita myyntipuheen kehittämiseen
- Mielenkiintoinen kokemustenvaihto ja verkostoituminen muiden alan yritysten kanssa

Ohjelman rakenne

Ohjelma koostuu neljästä koulutuspäivästä, jotka pidetään Turussa Hotel Seaportissa.

Koulutus sisältää sekä luentoja että ohjattuja ryhmä- ja kotitöitä. Kahtena valmennuspäivänä paikalla on kansainvälisen telakan/varustamon ostaja, jonka kanssa kullekin osallistuvalla yritykselle on varattu aikaa henkilökohtaiselle keskustelulle.

Valmentajat

Valmentajina toimivat kokeneet Industria Oy:n liikkeenjohdon konsultit, Gateway Norway AS:n meriteollisuuden hyvin tuntevat konsultit sekä muut eri alojen asiantuntijat.

Tavattavissa olevat ostajat

Valmennuksen aikana jokaisella osallistuvalla yrityksellä on mahdollisuus kahdenkeskiseen tapaamiseen kahden kansainvälisen telakan/varustamon ostajan kanssa. Tavattavissa olevat ostajat vahvistuvat myöhemmin.

Hinta

Valmennuksen hinta sisältäen TEM:n tuen on pk-yritykselle **1.284 € / yritys (alv. 0%)**. Pk-rajan ylittävillä yrityksillä hinta on **3.667 € / yritys (alv. 0%)**. Hinta sisältää luennot, materiaalin sekä kahvit ja lounaat valmennuspäivinä. Yrityksestä voi osallistua valmennukseen 1-2 henkilöä.

Lisätiedot ja ilmoittautumiset:

Mirka Toivonen, Industria Oy
040 630 8955
mirka.toivonen@industria.fi

Reijo Kivelä, Industria Oy
050 590 9370
reijo.kivela@industria.fi



Valmennuspäivien aikataulu

Kaikki valmennuspäivät järjestetään klo 9-16 Hotel Seaportissa (Matkustajasatama, Toinen Poikkikatu 2).

1. päivä 6.10.2016 klo 9-16

- Ohjelman ja osallistujien esittelyt
- Norjan telakkateollisuus
- Myynti kansainvälisille telakoille
- Millainen on hyvä myyntipuhe?

2. päivä 11.10.2016 klo 9-16

- Saksan telakkateollisuus
- MV Werftin (ent. Nordic Yards) esittely
- Oma myyntiprofiili
- Myyntipuheiden harjoittelu, videointi ja palaute

3. päivä 3.11.2016 klo 9-16

- Ranskan telakkateollisuus
- Kansainvälistymisen rahoitus
- **Yrityskohtaiset 30 min one-on-one – tapaamiset ostajan kanssa**

4. päivä 24.11.2016 klo 9-16

- Hollannin telakkateollisuus
- Jakelun riskienhallinta ja kansainvälinen sopimusoikeus
- **Yrityskohtaiset 30 min one-on-one – tapaamiset ostajan kanssa**